



LegalTech – zestawienie narzędzi – RODO

NARZĘDZIA LEGALTECH RODO	RODO ONLINE	RED INTO GREEN	GDPR Risk Tracker	Kryptos72	SODO – System Ochrony Danych Osobowych	NEULA	JUDYKATURA.PL
Strona www	www.rodoo-online.eu	www.redintogreen.com	https://gdprrisktracker.pl	https://kryptos72.com	https://sodo.com.pl	https://neula.co	https://judykatura.pl
Dane kontaktowe	Sebastian Nowak tel. 885206000 e-mail: kontakt@rodoo-online.eu	Mikołaj Otmianowski tel. 605 884 408 email: m.otmianowski@dapr.pl	Wojciech Grenda ul. kpt. Pilota Franciszka Żwirki 17 90-539 Łódź 501 431 767 wojciech.grenda@gdprrisktracker.pl Jarosław Kraszewski 797 871 386 jaroslaw.kraszewski@gdprrisktracker.pl	+48 22 29 000 56 info@kryptos72.com	Lex Artist sp. z o.o. ul. Szańcowa 74/1 01-458 Warszawa tel. (22) 253 28 18 e-mail: kontakt@lex-artist.pl	al. Jana Pawła II 29 00-867 Warszawa kontakt@jtweston.pl tel. 537 476 507	ul. Grzybowska 43 00-855 Warszawa tel. 721 621 299 kontakt@judykatura.pl
Do kogo adresowana jest aplikacja (np. kancelarie, działy prawne itp.)?	Dla każdej organizacji, dla której ważne jest sprawne i bezpieczne zarządzanie danymi osobowymi – od sektora prywatnego po JST.	Inspektorzy Ochrony Danych/działy Compliance w średnich i dużych firmach z branży finansowej, medycznej, ubezpieczeniowej, telekomunikacyjnej, energetycznej oraz e-commerce.	Inspektorzy Ochrony Danych, Kancelarie prawne, Administratorzy Danych.	Kancelarie, multiinspektorzy, Administratorzy Danych Osobowych. Aplikacja posiada dedykowany moduł z możliwością samodzielnej konfiguracji lub przy wsparciu specjalistów Kryptos72.	Kancelarie świadczące obsługę prawną (w tym – w zakresie RODO), Inspektorzy Ochrony Danych i inne osoby odpowiedzialne za wdrażanie RODO, działy Compliance, właściciele niedużych firm i instytucji.	Jednostki biznesowe i wspierające (dział prawny, dział finansowo-księgowy, dział kadr, IT) w kancelariach prawnych, firmach usługowych oraz produkcyjnych, jednostki samorządowe.	Osoby odpowiedzialne za utrzymanie zgodności organizacji z RODO. Narzędzie kierowane do Inspektorów Ochrony Danych/Prawników wewnętrznych zajmujących się ochroną danych osobowych.
Wymień 3 najważniejsze cechy aplikacji.	1. Intuicyjny interfejs i rozbudowane moduły, jak np. moduł raportów. 2. Bezpłatny okres testowy – z pełną funkcjonalnością. 3. Serwis zgodny z aktualnymi przepisami i w razie potrzeby szybkim wsparciem Helpdesk.	1. Zautomatyzowane powiązanie danych w RCP i RKCP umożliwiające przeprowadzenie kompleksowej analizy ryzyka RODO, w tym DPIA oraz zarządzanie planami postępowania z ryzykiem. 2. Metodyka pracy dla inspektora, na którą składa się: komplet modułów umożliwiających rozliczenie się z pracy IOD oraz metodyczne wsparcie w formie spisanej pomocy (ponad 300 artykułów). 3. Gotowe raporty dla poszczególnych interesariuszy: Rady Nadzorczej, Zarządu/ Dyrektora i zespołu ochrony danych.	1. Zarządzanie wdrożeniem RODO (w tym prowadzenie audytów) zarówno przez administratorów, procesorów, jak i przez audytorów, prawników oraz zespoły ODO. 2. Przeprowadzenie kompleksowej analizy ryzyka oraz oceny skutków przetwarzania (DPIA). 3. Prowadzenie dokumentacji w szczególności rejestru czynności przetwarzania, rejestru kategorii czynności przetwarzania, ewidencji odbiorców, transferów oraz retencji.	Program daje swobodę rozbudowy oraz zmian bez czekania i dodatkowych kosztów. Posiada funkcjonalność automatycznej weryfikacji danych. Wysyła powiadomienia i umożliwia składanie e-podpisów. Posiada Smart Import, można wrócić dane z Excel, a program dopasuje je do struktury aplikacji (bez konieczności tworzenia dedykowanego szablonu).	1) Pełna RODO-rozliczalność (możliwość wdrożenia wszystkich obszarów wymaganych przez RODO). 2) Intuicyjne i proste użytkowanie (m.in. dzięki aplikacji mobilnej na iOS i Android). 3) Automatyzacja wszystkich możliwych procesów (m.in. e-szkoleń, nadawania upoważnień, obsługi skarg i wniosków).	1) szereg gotowych aplikacji RODO (np. obsługa żądań, obsługa upoważnień, audyt procesorów, rejestry) i innych (np. repozytorium dokumentów, whistleblowin, obieg faktur, CRM). Możliwe jest również samodzielne budowanie dowolnych aplikacji biznesowych przez klienta przy pomocy wbudowanej w platformę funkcjonalności ograniczającej konieczność angażowania wewnętrznego IT i zewnętrznego dostawcy (tzw. low-code). 2) API pozwalające na zaciąganie i weryfikację danych zawartych w zewnętrznych bazach i systemach (w tym m.in.: Biała Księga Ministerstwa Finansów, kursy NBP, KRS, CEIDG) oraz efektywna integracja z innymi systemami w organizacji (kadrowymi, księgowymi itp.). 3) pełna rozliczalność.	1. prosty i czytelny interfejs – jedno pole do bezpośredniego wprowadzenia szukanej frazy. 2. wyniki wyszukiwania jasno i przjrzyście zaprezentowane. 3. z poziomu listy wyników użytkownik może zapoznać się z najważniejszymi tezami dokumentu/orzeczenia/wytycznej wraz ze wskazanymi artykułami RODO, jak i tagami.
Czy interfejs aplikacji jest dostępny w innych językach niż jęz. polski? W jakich?	Tylko w jęz. polskim.	W jęz. polskim i angielskim.	W jęz. polskim i angielskim.	W jęz. polskim i angielskim + moduł multilanguage umożliwiający wgranie dowolnego języka po przetłumaczeniu.	W jęz. polskim i angielskim. Dodatkowo – SODO umożliwia realizację szkoleń e-learningowych w języku ukraińskim.	Dostępna w jęz. polskim, angielskim, arabskim, francuskim, japońskim, rosyjskim.	Obsługa wyłącznie w jęz. polskim, baza danych zawiera angielskojęzyczne dokumenty.
Sposób korzystania z aplikacji (np. SaaS, On-premises itp.)	SaaS.	SaaS oraz On-premises.	SaaS oraz możliwość instalacji On-premises.	SAAS lub On-premises.	SaaS.	Instalacja On-premises lub SaaS (np. z wykorzystaniem MS Azure lub OChK), według wyboru klienta. Możliwe jest również korzystanie z aplikacji z poziomu smartfona.	Wyłącznie SaaS.
Czy aplikacja jest zintegrowana z innymi aplikacjami lub platformami (np. Microsoft 365 itp.)?	1. Kalendarz Google – możliwości eksportu z serwisu RODO Online (plik CSV) lub szybkie dodanie wydarzenia do Kalendarza Google. 2. Eksport danych do formatów: xml, csv, pdf. 3. Projekt zintegrowania z serwisem inwentaryzacyjnym (zasoby IT).	Nie.	Nie.	Umożliwia inteligentny import arkuszy z Microsoft Excel; umożliwia integrację z Azure AD.	Tak – Microsoft 365 oraz Google Workspace. Możliwość podpięcia skrzynek mailowych pod moduł do obsługi wniosków i żądań o realizację praw RODO.	Platformę Neula można zintegrować z innymi rozwiązaniami, takimi jak narzędzia MS Office lub korporacyjne systemy informatyczne. Przeprowadzaliśmy też integrację z różnymi popularnymi systemami, np. Symfonia.	Nie.
Ilu klientów oraz użytkowników korzysta z aplikacji (można podać referencyjnych klientów)?	Liczba aktywnych użytkowników: ok. 2 500.	Okolo 50 klientów. Nie limitujemy liczby użytkowników. Referencyjni klienci Exatel, BLIK, PEKAO Leasing, Traple Konarski Podrecki i Wspólnicy, SBC Kancelaria, BANK S.A. (wdrożenie trwa).	Ponad 100. M.in. Bluerank, PKP Cargo, UM Katowice, wiodący sklep internetowy z branży RTV, urzędy, służba zdrowia, kancelarie itp.	Kilkaset podmiotów jest obsługiwanych przez aplikację za pośrednictwem multiinspektorów.	Klientów (Administratorów Danych) – ok. 80 użytkowników – ok. 40 000. Przykładowi klienci referencyjni: IPSOS, Cersanit, InsERT, Aryzta, Tchibo, Schenker, Würth, Airmauts, Universal Leaf Tobacco.	14 klientów (klient = spółka lub grupa spółek). Kilka tysięcy użytkowników. Przykładowi klienci z rynku polskiego: NN Investment Partners TFI, PKO TFI, Loyalty Partner (Payback), OpenLife.	Blisko 100 subskrybentów (klientów). Dostęp do subskrypcji przez użytkowników jest ograniczony tylko do jednoczesnego zalogowania, a nie do ilości ogólnej sesji. Klienci to kancelarie prawne (ponad 30), duże kancelarie prawne (ponad 10), banki (ponad 5), firmy wdrażające RODO (15).
Czy aplikacja się rozwija? Kiedy była ostatnia aktualizacja?	Stoła kontrola zmieniających się przepisów – regularne aktualizacje. Ostatnia aktualizacja: 10.01.2023 r.	tak, luty 2023 r.	Tak. Aktualizacje wykonywane są systematycznie co najmniej raz na miesiąc.	W każdym miesiącu jest aktualizacja funkcjonalności lub dodanie nowych. Rozwija się nieprzerwanie od 2013 roku.	Tak, aplikacja jest regularnie aktualizowana (minimum parę razy w miesiącu). Zarówno w zakresie bieżących poprawek (tzw. patchy), jak i uruchamiania nowych modułów. Pierwsza wersja (1.0) aplikacji powstała w 2012 roku, wersja 2.0 w 2016 roku, a wersja 3.0 w roku 2020. W 2022 roku uruchomiliśmy aplikację mobilną.	Platforma jest stale rozwijana i aktualizowana. Ostatnia aktualizacja platformy – grudzień 2022 r. Obecnie równolegle pracujemy nad wersją 2.0 platformy, ze wzmocnionym zakresem funkcjonalności oraz nowym layoutem. Planujemy jej wprowadzenie na rynek w ciągu najbliższych sześciu miesięcy.	Aktualizacja bazy orzeczeń odbywa się kilka razy dziennie. Aktualizacja funkcjonalności odbywa się kwartalnie.
Ile kosztuje aplikacja w wersji podstawowej, bez dodatkowych usług i jaki jest model sprzedaży (wdrożenie/licencja/utrzymanie)?	Subskrypcja RODO1 = 1 ADO lub Procesor (Firma), w cenie 49 zł netto/miesięcznie lub 499 zł netto/rocznie. Subskrypcja nie zawiera ograniczenia dotyczącego liczby kont użytkowników. Brak dodatkowych kosztów (wdrożenia czy utrzymania). Pełna funkcjonalność w cenie.	500 zł miesięcznie (5000 zł na rok); udostępnienie SaaS.	od 59 zł netto/miesiąc/użytkownika. Czas trwania abonamentu: 6, 12 albo 24 miesiące.	Model podstawowy to cena abonamentowa (około 500 pracowników, 11 spółek) wybrał rejestracji przez stronę. Tym samym koszt wdrożenia to wyłącznie koszt licencji.	Cennik aplikacji jest w 100% jawny i konfigurowalny (https://sodo.com.pl/cennik). Wersja podstawowa (z obsługą rejestrów RCP, RKCP oraz przekazywania danych) jest bezpłatna. Najpopularniejsza wersja STANDARD (ze wszystkimi najważniejszymi funkcjonalnościami), to w zależności od wielkości podmiotu: od 150 zł miesięcznie (do 10 użytkowników) do 1500 zł netto miesięcznie (dla dużych podmiotów z maks. 700 użytkownikami i osobami do przeszkolenia). Z uwagi na specyfikę systemu (model SaaS, prostota użytkowania oraz liczne poradniki) – system nie wymaga dodatkowego wdrożenia i dodatkowych kosztów utrzymania.	Koszt zależny jest od wyboru rozwiązania przez klienta oraz modelu wdrożenia (SaaS vs. On-premises). Koszt cykliczny to opłaty za licencje platformy Neula i pakiet wsparcia, jeżeli został wybrany i w zależności od wersji pakietu – do około 15 tys. zł rocznie. Platforma umożliwia samodzielne tworzenie aplikacji przez klienta w oparciu o udostępnione funkcjonalności. W przypadku jednej z gotowych aplikacji, którą dostosowujemy do organizacji, jednorazowe wynagrodzenie za przygotowanie i wdrożenie aplikacji wynosi od 15 do 30 tys. zł (w zależności od złożoności aplikacji).	Koszt jest stały i uzależniony wyłącznie od zakresu dostępu – na cenę nie ma wpływu ilość użytkowników. 30 dni – 179 zł z VAT 180 dni – 1020 zł z VAT 360 dni – 1933 zł z VAT Dostęp do systemu Aktualności Plus to miesięcznie kwota 34,99 zł z VAT.
Ile kosztuje wdrożenie aplikacji w małej (np. 3-osobowej) kancelarii?	Kancelaria z pakietem RODO1 – koszt subskrypcji 49 zł netto/miesięcznie lub 499 zł netto/rocznie.	Abonament + czas przygotowania rejestrów i analiz ryzyka (dla wprawnej osoby – około 30 godzin), a potem można realizować usługi dla klientów.	Aplikacja to SaaS i jako taki dostępna jest po rejestracji przez stronę. Tym samym koszt wdrożenia to wyłącznie koszt licencji.	Aplikację SAAS można używać po 3 minutach, nie ma konieczności dodatkowego wdrożenia, chyba że Klient ma specjalne życzenia.	W najpopularniejszym pakiecie STANDARD (ze wszystkimi najważniejszymi funkcjonalnościami) – 150 zł netto miesięcznie. Jeśli SODO miały być stosowane również u Klientów danej kancelarii, koszt licencji będzie zależał od wielkości tego Klienta i liczby użytkowników, jakiej będzie potrzebował, zgodnie z cennikiem. W przypadku zakupu większej liczby licencji (+10) – możliwość indywidualnych negocjacji.	Koszt zależny jest przede wszystkim od ilości wybranych gotowych aplikacji. Składowe koszty podaliśmy wyżej.	J.w.
Opisz case study przykładowego wdrożenia (np. ile trwało, jak wyglądało, jaki był efekt).	Nie dotyczy. Zakup = aktywacja subskrypcji jeszcze tego samego dnia.	Kto? Spółka technologiczna z branży finansowej; poniżej 250 osób; przetwarzająca dane osobowe; Czas trwania: projekt trwał 3 miesiące z uwzględnieniem mapowania IT całej organizacji; Jak wyglądało? Instalacja aplikacji, dodatkowe szkolenie dla zespołu, samodzielna praca klienta; weryfikacja analizy ryzyka przez zespół RED INTO GREEN (2 iteracje); Efekty: pierwsze posiedzenie rady nadzorczej bez uwag w tym zakresie, realizacja rekomendacji poaudytowych oraz ponowny audyt spółki matki bez uwag.	Klient z branży Digital Marketing. Rejestr czynności zawierający kilkadziesiąt pozycji. Oszczędność czasu na przygotowanie i każdą aktualizację rejestru (z widokiem utrzymywania go w arkuszu kalkulacyjnym) na poziomie 50PH. Oszczędność czasu wynikająca z posiadania centralnej platformy, w której Agencja opisuje swoje czynności i udostępnia je dla swoich klientów (których jest procesorem) do oceny. Liczona jest w setkach PH. Dodatkowo dzięki GDPR Risk Tracker, klient jest „RODO Ready”, co dodatkowo zwiększa jego wartość przy negocjowaniu umów z klientami.	Multiinspektor obsługujący grupę kapitałową (około 500 pracowników, 11 spółek) wybrał Kryptos72. Skonfigurował aplikację zgodnie ze wzorami, jakich używał i podesjął do bezpieczeństwa, jakie promował. Użył wzorów Kryptos72 oraz bazy wiedzy zawierającej podatności, zagrożenia, ryzyka. Dzięki kreatorowi rejestrów, dostosował rejestry w systemie do własnych potrzeb np. dodając dodatkowe pola oraz usuwając niepotrzebne. Liczona jest w setkach PH. Dodatkowo dzięki GDPR Risk Tracker, klient jest „RODO Ready”, co dodatkowo zwiększa jego wartość przy negocjowaniu umów z klientami.	Wdrożenie SODO w kancelarii prawnej świadczącej usługi z zakresu ochrony danych osobowych: 1. Zamówienie i instalowanie systemu bezpośrednio z naszej strony internetowej. Akceptacja regulaminu i rozpoczęcie korzystania z naszego systemu – 10 minut. 2. Zapoznanie się z poradnikami video oraz FAQ – 90 minut. 3. Pomoc admna SODO w imporcie większej liczby użytkowników (ok. 700) – 15 minut. 4. Wdrożenie RODO przy pomocy narzędzia SODO – uzupełnienie formularza audytu, uzupełnianie rejestrów (RCP, RKCP), dokumentacji ochrony danych osobowych, oceny ryzyka, etc. – ok. 25 dni. 5. Bieżący nadzór nad aktualnością systemu (weryfikacja realizacji obowiązku szkoleń, aktualności rejestrów, realizacja audytów kontrolnych) – ok. 4 godziny miesięcznie. 6. Efekt – pracownicy kancelarii zaoszczędzili bardzo dużo czasu na braku konieczności realizacji wielu zadań, których na dodatek nie lubili realizować (m.in. bieżące nadzorowanie poziomu zgodności z RODO, aktualizacja rejestrów, szkolenia dla personelu, bieżące nadawanie upoważnień do przetwarzania danych). Jakość usług świadczonych przez kancelarię wzrosła, a Klienci kancelarii są bardzo zadowoleni z możliwości korzystania z nowoczesnego, prostego i czytelnego systemu do nadzoru nad RODO. Mogą na bieżąco śledzić progres swojego RODO wdrożenia, generować raporty, pobierać wypracowane przez kancelarię materiały. Klientom kancelarii bardzo podobają się również nowoczesne i interaktywne e-szkolenia do budowania świadomości bezpiecznego przetwarzania danych wśród swoich pracowników.	Wdrożenie obsługi wniosków RODO w sieci handlowej (5 mln klientów tygodniowo, ponad 12 tys. pracowników). Do rozwiązania następujące problemy: 1. Część wniosków poza kontrolą IOD. 2. Niestandardowa obsługa. 3. Brak pełnej rozliczalności prowadzonego procesu. 4. Opóźnienia w obsłudze. 5. Małe zaangażowanie pracowników w realizację wniosków. Wdrożenie platformy i odpowiedniej aplikacji trwało 6 tygodni. Pozwoliło na: 1. Ujednolicenie procesu dla całej organizacji. 2. Automatyzację powiadomień o opóźnieniach. 3. Udostępnienie szerokiego wachlarza automatycznie generowanych raportów. 4. Zapewnienie rozliczalności procesu. 5. Możliwość szybkiego dostosowania do zmian w procedurach wewnętrznych lub strukturze organizacyjnej.	1. Wypełnienie formularza zamówienia, który jednocześnie służy do założenia konta użytkownika. 2. Opłacenie usługi, co generuje automatyczną fakturę. 3. Dostęp do usługi.